



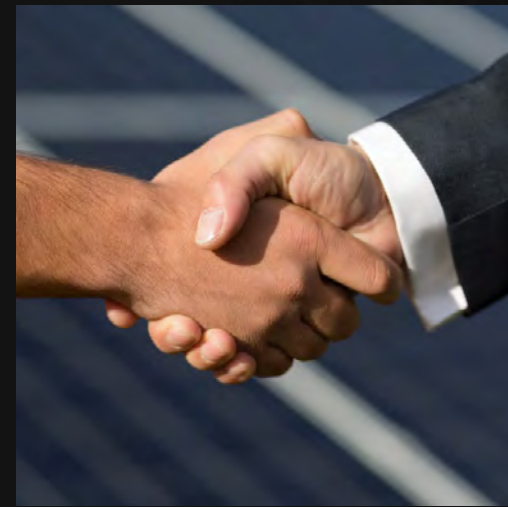
**SER  
CAP**

Especialistas en Capacitación  
de Energías Renovables

## MECANISMOS DE COMPRA Y VENTA DE ENERGÍA EN CHILE, PPA

(POWER PURCHASE AGREEMENTS)

HERRAMIENTAS Y VARIABLES CLAVES PARA CONTRATOS  
DE ENERGÍA.



PATROCINADO POR:



Agencia de  
Sostenibilidad  
Energética



**ACERA**

[ Por Un Chile 100% Renovable ]



**ACESOL**

ASOCIACIÓN CHILENA DE ENERGÍA SOLAR - AC

# SER-CAP CONTRIBUIMOS A LA CONSTRUCCIÓN DE UN MUNDO SUSTENTABLE

Contribuimos al desarrollo del mercado de Energías Renovables transfiriendo conocimiento, soluciones y tecnologías de vanguardia a los ingenieros, jefes de proyectos y líderes de empresas.

## RELATORA:



### ANA LIA ROJAS

Economista, Licenciada en Ciencias Económicas y Administrativas de la Pontificia Universidad Católica de Chile. Directora Ejecutiva de ACERA, la Asociación Chilena de Energías Renovables y Almacenamiento. Con más de 22 años de experiencia trabajando en el sector eléctrico, con puestos directivos de alto nivel para desarrolladores/operadores de activos de generación renovables, fabricantes multinacionales de la industria y compañías distribuidoras eléctricas. Hasta su nombramiento en ACERA, fue la Directora y Socia Fundadora de su propia práctica, la consultora especialista en mercado eléctrico y transición energética, EnerConnex, transformándose en un referente para la industria a través de la elaboración de propuestas regulatorias y de negocios enfocados a la reducción de emisiones y rol del sector eléctrico frente al cambio climático. Al inicio de su carrera en energía, entre el 2000 y 2005, se desempeñó como Jefa de Gabinete del organismo regulador de energía, la Comisión Nacional de Energía. Perfil profesional con destacada exposición pública, profesora en programas y diplomados de la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad de Chile, Facultad de Ingeniería de la Universidad de Santiago, Empresas Eléctricas AG, Ser-Cap. A la fecha es también Presidenta del Consejo para Mujeres Líderes en Energía y Medioambiente, CWEEL.



**SER  
CAP**

Especialistas en Capacitación  
de Energías Renovables



[+56] 9 3569 8504  
[+56] 9 4251 8109



CONTACTO@SER-CAP.CL  
WWW.SER-CAP.CL



CAMINO AL VOLCÁN  
#5782, EL CANELO,  
SAN JOSÉ DE MAIPO.

## CURSO

# MECANISMOS DE COMPRA Y VENTA DE ENERGÍA EN CHILE, PPA (POWER PURCHASE AGREEMENTS)

HERRAMIENTAS Y VARIABLES CLAVES PARA CONTRATOS DE ENERGÍA.

### OBJETIVOS

Entender el marco teórico y conceptual de los contratos de compraventa de energía, los distintos productos comercializables y las principales cláusulas que los rigen. Además, entender las principales cifras de los contratos en Chile.

### MODALIDAD

100% STREAMING

### DURACIÓN

16 HORAS



### DIRIGIDO A:

> Profesionales de las áreas comerciales de las empresas de energía, tomadores de decisiones y generadores de energía que quieran conocer los aspectos comerciales de las transacciones de energía.



+ DE 5.000 PROFESIONALES CAPACITADOS



79% DE PARTICIPANTES INGENIEROS



+ DE 300 EMPRESAS CAPACITADAS

# PROGRAMA

## DÍA 1

### 01. MARCO CONCEPTUAL Y TEÓRICO

- Teoría marginalista y diferencias entre energía y potencia.
- Ingresos de un productor de energía sincronizado al CEN.
- Despacho económico y el mercado spot.
- Dinámica de funcionamiento del balance de inyección y retiros.
- Tipos de clientes y relacionamiento entre participantes.

### 02. PRODUCTOS DEL SECTOR ELÉCTRICO

- Energía.
- Potencia.
- Atributos ERNC.
- Servicios complementarios y compensaciones.
- Otros productos: Bonos de carbonos y otros atributos verdes.

### 03. ALTERNATIVAS DE CONTRATACIÓN

- Contrato con cliente final regulado.
- Contrato con cliente final libre.
- Contrato con otro generador.
- Comercialización pura (Trader).
- Broker de energía.

### 04. TIPOS DE CONTRATO

- PPA convencional.
- Contrato de producción.
- Pass through de mercado spot.
- Contrato de cobertura (Hedge).
- Contratos complejos: Bandas de precio, opciones de compra y venta.

### 05. CONTRATOS DE COMPRA Y VENTA DE ENERGÍA

- Cláusulas esenciales.
- Bloques de demanda.
- Punto de retiro y suministro.
- Aspectos comerciales: Precio, indexación, traspaso de otros cargos.
- Aspectos legales.

## DÍA 2

### 06. MERCADO LIBRE Y REGULADO

- Principales diferencias de ambos mercados.
- Estadísticas de mercado chileno.
- Tipos de clientes
- Tarifa a cliente final
- Perspectivas regulatorias.

### 07. PROCESO DE LICITACIÓN DE COMPRA O VENTA DE ENERGÍA

- Breve historia de la ley 20.018 (Ley corta II).
- Principales procesos de licitación.
- Participantes.
- Cláusulas generales del contrato asociado.
- Futuros procesos de licitación.

### 08. PPAS Y ERNC

- PPAs con energías convencionales.
- PPAs con ERNC intermitentes, un nuevo paradigma.
- Contratos con nuevo proyecto de energía ERNC asociado.
- Riesgos de mercado de proyecto ERNC bajo un PPA.
- Baterías y nuevos paradigmas tecnológicos.

### 09. RIESGOS CONTEMPLADOS EN UN PPA

- Riesgo regulatorio de mercado
- Riesgo comercial y cambios de precios
- Arbitraje y revisión de cláusulas.
- Facturación, pago y tipo de cambio.
- Cesión y otros aspectos legales.

### 10. PRINCIPALES CIFRAS E HITOS DE PPAS EN CHILE

- Evolución del mercado de contratos en Chile.
- Estadísticas agregadas.
- Catastro de PPAs y vencimientos próximos.
- Ejemplos de asociaciones industriales y energéticas.
- Comercializador como segmento oficial en Chile.

# PRESENTACIÓN PARTNERS TECNOLÓGICOS DE SER-CAP

Los Partners Tecnológicos de SER-CAP son empresas fabricantes y distribuidores de tecnología que confían en sus productos y servicios, se preocupan por el desarrollo sostenible del mercado ERNC y contribuyen en la formación de profesionales especialistas suministrando conocimiento y tecnología de punta a los laboratorios de SER-CAP.



# BENEFICIOS

01.

ENTENDER LAS CLAVES DE LOS DISTINTOS TIPOS DE INSTRUMENTOS QUE REGULAN LOS TRASPASOS DE ENERGÍA ENTRE COMPRADOR Y VENDEDOR.

02.

APRENDER ACERCA DE LOS PROCESOS DE LICITACIÓN DE COMPRA Y VENTA DE ENERGÍA.

03.

COMPRENDER LOS FUNDAMENTOS ECONÓMICOS QUE RIGEN LOS CONTRATOS, BAJO UN ENFOQUE CENTRADO EN LAS ERNC.

04.

CONOCER LA EVOLUCIÓN DEL MERCADO DE CONTRATOS DE ENERGÍA EN CHILE.

05.

GENERAR REDES DE CONTACTOS ESTRATÉGICOS EN LA INDUSTRIA ERNC.



## INCLUYE

- › ACCESO A GRABACIONES DE LAS CLASES POR 30 DÍAS CORRIDOS.
- › DIPLOMA DE PARTICIPACIÓN DIGITAL.
- › CARPETA DIGITAL CON MATERIAL COMPLEMENTARIO.
- › MEMBRESÍA EN LA COMUNIDAD RES.

# EXPERIENCIAS ANTERIORES



**CRISTIÁN MOSELLA**

SUBGERENTE DE INNOVACIÓN EN COLBÚN S.A

*"LA VERDAD ES QUE TRAÍA POCAS EXPECTATIVAS, ¡PERO ME SORPRENDÍ!. HE PARTICIPADO DE MUCHOS CURSOS DE CAPACITACIÓN DE DIVERSAS ÁREAS RELACIONADAS A LAS ENERGÍAS RENOVABLES Y MEDIOAMBIENTE, PERO POCOS TAN APLICADOS COMO ESTE. YA QUE EN PARTICULAR APLICA PARA DIFERENTES PERFILES, TANTO TÉCNICOS COMO INGENIEROS, Y LE AGREGA VALOR A CADA UNO DE ELLOS"*



**PEDRO MERCHAK**

INSTALACIONES ELÉCTRICAS

*"DISFRUTE TREMENDAMENTE EL CURSO INTENSIVO, AGRADEZCO A SER-CAP POR HACER POSIBLE EL CRECIMIENTO DE LA INDUSTRIA Y FACILITAR EL CONOCIMIENTO Y EL APOYO A SU ALUMNADO."*



# EMPRESAS Y ORGANIZACIONES QUE PERFECCIONARON A SUS COLABORADORES CON SER-CAP







Especialistas en Capacitación  
de Energías Renovables

## MECANISMOS DE COMPRA Y VENTA DE ENERGÍA EN CHILE, PPA (POWER PURCHASE AGREEMENTS)



[+56] 9 3569 8504  
[+56] 9 4251 8109



contacto@SER-CAP.cl  
www.SER-CAP.cl



Camino Al Volcán  
#5782, El Canelo,  
San José de Maipo.