

RESUMEN

Ingeniero Civil Mecánico, con diez años de experiencia en desarrollo de proyectos y negocios dentro de la industria de generación de energía. Participó en procesos de comercialización de energía, desarrollo de proyectos ERNC, procesos de permisos, conexiones a la red y contratos EPC.

ESTUDIOS

Reconocida Universidad en Chile

Título: Ingeniería Civil Mecánica

ANTECEDENTES LABORALES

Empresa Internacional de Desarrollo de proyectos ERNC

Project Manager

2019 - A la fecha

Funciones:

A cargo del desarrollo de 7 proyectos PMGD, desde el desarrollo inicial hasta la etapa "RTB". Los proyectos se ubican en la zona sur y zona norte del país. Estos 7 proyectos representan 65 MW y mis principales responsabilidades son: Permiso ambiental (todo el proceso DIA hasta RCA), Permiso de Construcción, IFC, acuerdo de interconexión, derechos mineros, Tierra 'Due Diligence, Negociación de Contratos de Arrendamiento de Terrenos, entre otros.

Empresa Comercial Internacional

Commercial Manager – Power Project Department

2017 - 2018

Funciones:

- Negociaciones de PPA
- Búsqueda de clientes (empresas distribuidoras-otros generadores- clientes libres- clientes libres de clientes libres)

Valentin Bonnet Consultant **Spring Professional Chile** valentin.bonnet@spring.com

- Buscando y negociaciones de bloques no solares
- Licitaciones privadas
- Asuntos regulatorios
- Informe semanal del mercado
- Desarrollo de Proyectos de Transmisión
- Logros: 160 Nuevos clientes posibles. Con 29 de los cuales la empresa se encuentra en diferentes estados de negociaciones, que representan un consumo anual total de 650 GWh
- Negociación y venta de 250 GWh, por 6 años. Esta cantidad significa alrededor del 70% de la generación de la planta, durante todo este período. La venta neta fue de 76MMUSD

Empresa Internacional de Desarrollo, Construcción y Mantenimiento de plantas solares

Business Development Manager

2014 - 2017

Funciones:

- Buscar clientes para vender energía y cerrar contratos PPA. 20 posibles clientes, de unos 200.000MWh/año.
- Buscar nuevos proyectos para la Compañía (PV, Eólico, Hidro).
- Gestionar 2 proyectos fotovoltaicos completos, 70 y 84 MW cada uno, con todas las responsabilidades que implican como gestionar la producción de energía, gestionar contratos de suelo, gestionar asesores ambientales, asesores eléctricos, constructores.
- Revisar y buscar cómo optimizar el IRR de cada proyecto.
- Buscar energía existente para completar el bloque de energía, para ofrecer a clientes como Colbun, Eléctrica Puntilla, Latin America Power o Transantartic Energy.
- Desarrollar 6 proyectos fotovoltaicos en el área de West Texas, Estados Unidos, principalmente a cargo de la interconexión, asuntos comerciales y ambientales. Las capacidades de los proyectos son de unos 80 MW cada uno.

Empresa Internacional de Energía

Project Manager Eólico

2008 - 2013

- Puesta en marcha de dos Campañas de Medición del Viento.
- Obtención de dos "Licencia Ambiental" del Proyecto Eólico, uno para la Línea de Transmisión, y otro para el Parque Eólico. Línea de transmisión de 24 km, 2x 220kV, y Parque Eólico de 36 turbinas eólicas Gamesa.
- Trabajo regular con partes interesadas, autoridades y vecinos del Proyecto, en el sur de Chile, 10a Región de Los Lagos.
- Responsabilidad Técnica y Ambiental.
- Negociación del arrendamiento de terrenos.
- Negociación de los contratos EPC.
- Obtención de "Permisos Sectoriales" antes de comenzar la construcción, permisos como: Cambio de Uso de Suelo, Plan de Manejo Forestal, Planos de Rescate de Fauna, MINVU, CIP, entre otros.
- A cargo de un equipo de 5 personas, que estaban relacionadas con temas ambientales, H&S y asuntos de construcción en el parque eólico.

IDIOMAS

Español Nativo

Inglés avanzado